

LA MEJOR SOLUCIÓN PARA LA INDUSTRIA DEL **TRANSPORTE**

SAP Business
One

Manufactura 

Inventarios 

Finanzas 

Compras 

Servicios 

Ventas 

SAP Business One® es de rápida implementación. Ofrece una navegación intuitiva, un entorno familiar basado en Microsoft Windows® y múltiples herramientas de personalización. Además, es fácil de utilizar, de un económico mantenimiento, permite un gran rendimiento, una robusta seguridad y la posibilidad de evolucionar hacia soluciones más sofisticadas.

Tire & Car
One By Bexap

SAP Business One

Bexap

**EL SOCIO DE NEGOCIOS CON
MÁS IMPLEMENTACIONES
DE SAP A NIVEL MUNDIAL**

www.bexap.com
Copyright © sap-bexap

SAP
Gold
Partner

LAS EMPRESAS DISTRIBUIDORAS, TRANSPORTISTAS, PLANTAS RENOVADORAS DE LLANTAS Y TALLERES DE SERVICIO AUTOMOTRIZ CUENTAN HOY CON UNA PODEROSA HERRAMIENTA PARA LA ADMINISTRACIÓN DE SU NEGOCIO

SAP Business One

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS:

- Análisis de venta por tipo de llanta, familia, punto de venta, cliente, etc
- Análisis de venta por servicio de mecánica
- Análisis de venta por vendedor
- Consignaciones de productos
- Control de Stock mínimo y máximo por almacén o sucursal
- Control de transferencias entre almacenes
- Información oportuna y en tiempo real de cada una de las áreas
- Integración de la mano de obra por concepto de servicios
- Localización de llantas u otros productos
- Manejo de comisiones de ventas
- Pronósticos de venta por sucursal
- Reportes por tipo de producto y familia (auto, camioneta o camión)

SERVICIOS Y ATENCIÓN A CLIENTE:

- CRM integrado a la gestión de servicios
- Informes de soporte y servicios
- Manejo de base de datos de clientes
- Manejo de garantías en llantas y cardex de mantenimiento
- Punto de venta ágil y eficiente
- Taller móvil

PROVEEDORES:

- Administración de inventario de proveedores
- Descuentos por pronto pago a proveedores
- Manejo de notas de crédito
- Manejo de presupuestos de proveedores
- Manejo de stock mínimo y máximo
- Reportes específicos por tipo de proveedor

Bexap

www.bexap.com

Copyright © sap-bexap

SAP
Gold Partner

INVENTARIOS:

- Manejo de kits
- Manejo de números de serie y lote
- Optimización de inventarios
- Transacciones entre almacenes

FINANZAS:

- Contabilidad en tiempo real
- Informes comparativos
- Informes de ventas y compras
- Informes empresariales
- Informes financieros
- Integración con XL Reporter
- Presupuestos

VENTAS Y COMERCIAL:

- Control de campañas y marketing
- Control de histórico de clientes (afinaciones y servicios vs. kilometraje)
- CRM de ventas
- Lista de precios por tipo de cliente
- Manejo de mayoreo y menudeo
- Manejo de tipos de clientes y condiciones comerciales



SAP Business One

Bexap

www.bexap.com
Copyright © sap-bexap

SAP
Gold Partner

Marcas:

El sistema maneja varias marcas, lo que permite llevar una gestión de compras de vehículos, asignando las condiciones de compra y de venta de acuerdo a la marca y sus condiciones.

Recepción de vehículos:

Con el ingreso del vehículo se actualiza la información del pedido de compras y los mismos quedan ingresados al inventario con todos sus registros contables.

Vehículos demo:

Es posible llevar el control de los vehículos comprados, con el fin de hacer una demostración a los cliente.

Pedidos a fábrica:

Los pedidos a fábrica llevan un control de todos los datos del vehículo, desde el inicio de la fabricación y sus características hasta que se ingresan al inventario de la agencia.

Ubicaciones:

El sistema permite conocer la ubicación de cada vehículo, dentro de los almacenes, así como realizar los traspasos de los mismos hacia otra ubicación.

Trazabilidad de existencias:

Mediante la trazabilidad, es posible conocer los movimientos históricos de los vehículos, por ejemplo de un almacén de traslados a la sala de ventas, a un almacén de consignación, etc.

Consulta localización stock vehículos:

Mediante la función de búsqueda de vehículos, es posible hacer búsquedas avanzadas, de acuerdo a modelos, colores, almacenes, etc.

Gestión de Ventas:

Cotización, reserva, anulación, proforma, factura y liquidación.

Precios:

Es posible llevar el control por fechas de los precios de compra y de venta de los vehículos, así como los descuentos y promociones.

Opciones y accesorios:

Es posible incluir las opciones instaladas desde la fábrica, así como las opciones con las que se puede vender.

Vehículos demo:

El sistema permite vender los vehículos demo o internos de la agencia, sin tener que hacer procesos adicionales.

Liquidación e integración contable:

El sistema hace en línea todas las operaciones contables referentes a la venta y liquidación de las unidades nuevas.

Análisis de rentabilidad:

El sistema realiza análisis de rentabilidad de operaciones, por unidad o por grupo (ideal para ventas de flotillas), controla los ingresos y los egresos realizados para cada venta.

- **Valuación:**
Mediante esta funcionalidad, es posible hacer valuaciones de los vehículos usados, lo cual permite llevar un control de las ofertas de los clientes por los vehículos usados.
- **Compra y consignación de vehículos:**
La compra se hace en el momento de recibir el vehículo que queda en el inventario de autos usados. Es posible recibir también vehículos a consignación para su eventual venta.
- **Reparaciones de VU:**
El sistema permite crear una orden de trabajo en el taller, para hacer las reparaciones que el vehículo usado necesita con su cargo contable respectivo (VU).



CONTROL DE REFACCIONES

Sugerido de pedido:

El sistema puede crear pedidos sugeridos por medio del MRP, que considera lo siguiente para su planificación: Proyección de ventas, mínimos y máximos, pedidos de clientes, historial de compras y de ventas.

Proceso de compras:

El sistema gestiona todas las listas de precios de compra y venta de repuestos, los descuentos que aplican y las monedas de transacción.

Listas de precios del proveedor:

El sistema permite tener una gestión de compras controlada con sus debidos procesos (Workflow).

Cuentas por pagar:

Una vez recibidos los repuestos, se realiza el proceso de conciliación de la factura de compra (importación) y su revisión para llevar a cabo el plan de pagos a los proveedores.

Repuestos (Refacciones) Pedidos a proveedor:

Gestión de Inventario:

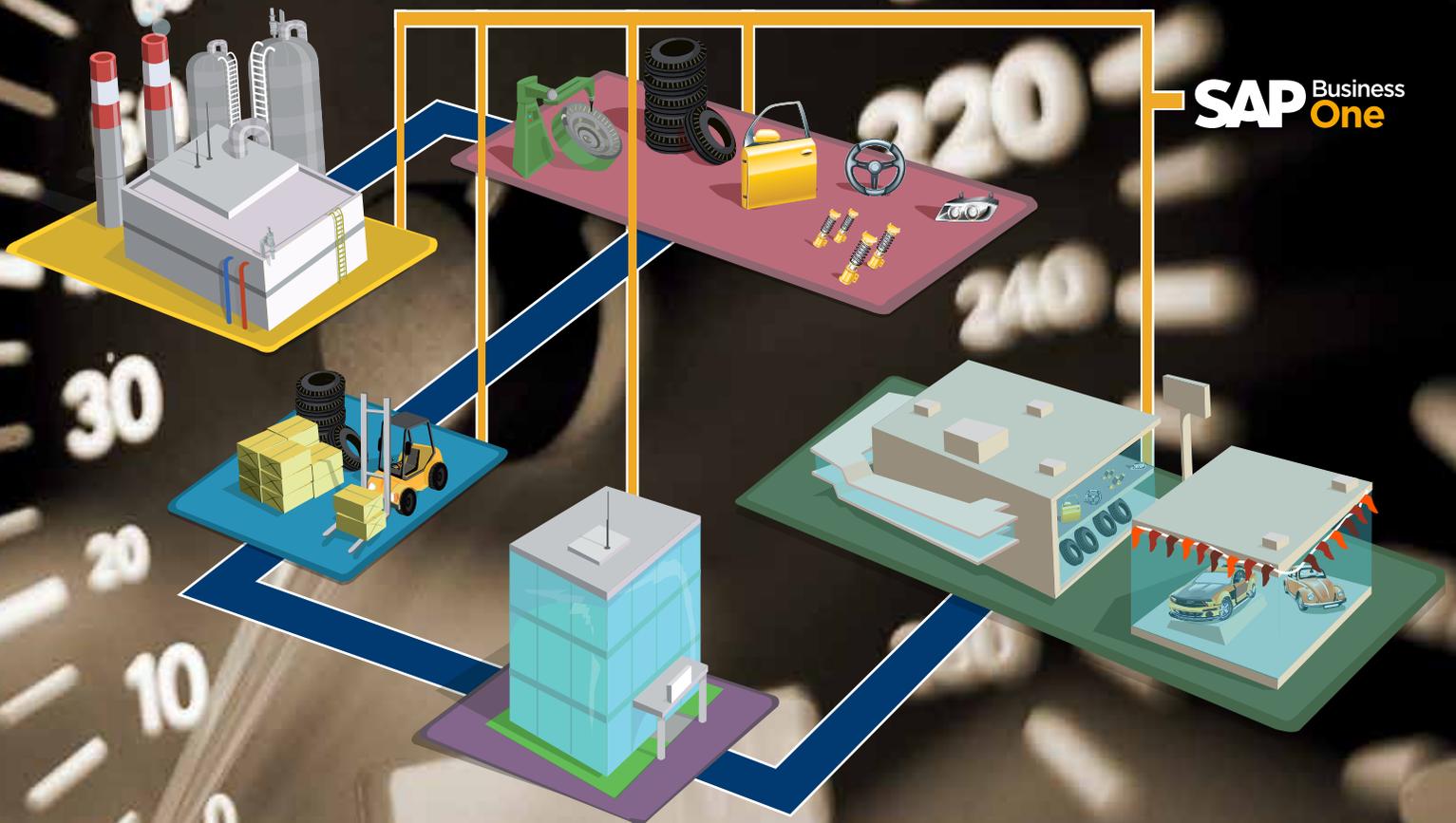
El sistema es multibodega, lo que permite la creación de bodegas tales como: Bodegas de repuestos (Refacciones), de lubricantes, herramientas, etc

Inventarios:

Para el control de inventarios, el sistema lleva a cabo conteos cíclicos o aleatorios, control de las diferencias, modificación de las existencias por diferentes motivos, así como diversos reportes sobre los movimientos

Taller de Servicio:

- Control de número de órdenes de servicio
- Seguimiento puntual al número de motor o serie
- Control de fecha y tiempos de entrega y recepción del vehículo
- Historial de servicio
- Asesor responsable
- Base de conocimiento a problemas frecuentes
- Control de documentos por orden de servicio



Una Industria... un solo sistema

SAP Business One es la solución que le ofrece un control total de las actividades de su empresa, facilita el manejo de su información y optimiza sus procesos de negocio dando, como resultado, una ventaja competitiva para su empresa y un paso decisivo hacia la expansión de su negocio.

Optimice sus procesos de negocio utilizando toda la funcionalidad de SAP Business One.

Productos Cubiertos por SAP Business One

Funcionalidades de Reporte y Navegación de Datos

Tecnología General (Drag&Relate, Alertas Parametrización de la Interfaz del Usuario...)

FINANZAS	VENTAS	SERVICIOS	COMPRAS	INVENTARIOS	MANUFACTURA
<ul style="list-style-type: none">-Plan de cuentas contable-Póliza de diario-Comprobante de diario-Transacción recurrente-Tasa de cambio para múltiples divisas-Reportes financieros-Centros de costos presupuestarios-Impuestos de venta-Periodos múltiples-Depósitos-Cheques-Créditos-Recibos-Pagos diferidos	<ul style="list-style-type: none">-Cotización-Orden-Embarque directo-Factura-Entrega-Devolución-Listados de precios-Gestión de clientes-Cálculo de utilidades brutas-Gestión de oportunidades y pipeline-Integración de previsiones	<ul style="list-style-type: none">-Gestión de contratos de servicio-Planeación de servicios-Rastreo de clientes a nivel de interacciones-Base de datos de conocimientos-Gestión de llamadas de servicios	<ul style="list-style-type: none">-Orden de compra-Recepción de compra-Devolución de compra-Factura de compra-Carta de crédito de compra-Control de costos de importación	<ul style="list-style-type: none">-Administración de artículos-Consulta sobre artículos-Listado de precios-Recibo sobre existencias-Liberación de existencias-Transferencias de almacén-Números de serie-Gestión de lotes-Pick and pack-Kits de artículos	<ul style="list-style-type: none">-Lista de materiales-Órdenes de producción-Pronósticos-MRP-Reporte sobre recomendaciones de compra y/o producción

Kit de Desarrollo de Software

sapmarketing@bexap.com

Tel: + 52 (55) 36188000 / 018000 87 7297

www.bexap.com

Bexap

www.bexap.com
Copyright © sap-bexap

